

Wij zoeken versterking van ons ErgoXS team!

Help jij ErgoXS door de volgende groeifase heen?

ErgoXS B.V. is een toonaangevende producent in de zich snel ontwikkelende AV- en Tech wereld. Met een volwaardig assortiment aan (elektrisch) in hoogte verstelbare ophangsystemen en trolleys voor grote beeldschermen, touchscreens en overige presentatiemiddelen, is ErgoXS inmiddels een grote internationale speler in de markt.

Wij zoeken een energieke, gedreven;

Business Development & Key-Account Manager (fulltime) M/V

die, samen met het team, alles op alles zet om het marktaandeel van ErgoXS te vergroten. Door het creëren en aanboren van nieuwe markten, bouw je mee aan het succes van ErgoXS. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor het Key accountmanagement van onze grootste internationale klant.

Wat houdt de functie in?

- Je analyseert klantbehoeften, markttrends en productvoordelen, je vertaalt de bevindingen in commerciële plannen en je voert deze plannen uit.
- Je zorgt voor het beheren en uitbouwen van het klantenbestand van ErgoXS in het buitenland, met de focus op Duitsland en omliggende landen.
- Je signaleert commerciële kansen, adviseert en zorgt ervoor dat je de (potentiële) klant een passende oplossing biedt.

Wat verwachten we van jou?

- Een afgeronde HBO, commercieel gerichte opleiding.
- Je bent een positief en enthousiast persoon, die ervan houdt om in een hecht team te werken.
- Je bent ondernemend, je hebt het lef om kansen te zien en te benutten, te ontdekken en te veranderen.
- Je bent in staat strategisch en projectmatig te denken en hebt een hands-on mentaliteit.
- Je hebt minimaal 3 jaar werkervaring in een soortgelijke functie.
- Je bent organisatorisch goed onderlegd, kunt snel schakelen voor een vlotte afhandeling van de lopende zaken.
- Je bent commercieel ingesteld en hebt uitstekende communicatieve vaardigheden in Nederlands, Engels & Duits, zowel mondeling als schriftelijk. Frans is een pré.

Wat hebben we jou te bieden?

Wij bieden een uitdagende functie bij een groeiend bedrijf in een zich snel ontwikkelende markt. Je ontvangt een marktconform salaris met goede secundaire arbeidsvoorwaarden. Voor nadere informatie kun je contact opnemen met Berthil Kranenburg op tel.nr. 0594-554300

Ben je geïnteresseerd?

Stuur dan je sollicitatiebrief met CV per e-mail naar pz@ergoxs.com, t.a.v. Ilonka Hut-ter Burg.

Acquisitie n.a.v. deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

